



# Responsabile Tecnico Commerciale (Sales Engineer)

## I tuoi compiti:

- Sviluppo delle vendite dei nostri additivi e mangimi minerali
- Creazione proattiva e sviluppo strategico delle relazioni con i clienti
- Sviluppo ed implementazione di strategie di prodotto e responsabilità tecnica del prodotto
- Partecipazione allo sviluppo degli obiettivi di vendita e di marketing
- Creazione di concetti di alimentazione
- Sei l'interfaccia tecnica tra i clienti ed i nostri reparti aziendali

## Il tuo profilo:

- Diversi anni di esperienza di vendita nel settore suinicolo italiano
- Rete di contatti esistenti nel settore dei mangimi, nonché con rivenditori e clienti finali
- Mentalità "pratica" e spirito di squadra
- Alta disponibilità a viaggiare
- Elevato orientamento al cliente, capacità di comunicazione e iniziativa
- Buona conoscenza della lingua inglese, altra lingua straniera costituirà titolo preferenziale

## I nostri vantaggi:

- Auto aziendale ad uso promiscuo
- Team working a livello internazionale
- Formazione continua
- Lavoro sicuro in un'azienda conosciuta
- Importante network aziendale

